



建設業界の経営者のための事業承継M&Aセミナー

～事業承継・成長戦略としてのM&Aとは？～

【第1部】建設業界のオーナー経営者のためのM&Aを活用した経営戦略

- ◇ 建設業界のM&Aについて
- ◇ M&Aができる会社とは？
- ◇ 「後継者問題」「先行き不安」を解決した事例
- ◇ 【実例検証】事例に基づく相乗効果の紹介

企業の存続と発展を実現するための手段としてのM&A活用法を事例を交えながらご説明いたします。

講師：株式会社日本M&Aセンター
営業本部 金融法人部 経営支援室長 笹 雄一郎 氏



【第2部】オーナー経営者の決断～体験談～

- ◇ なぜM&Aを選択したのか？
- ◇ M&Aを実際に体験してみて感じたこと
- ◇ お相手探しの本当に重要なポイント
- ◇ M&A後の変化

会社をM&Aで譲渡された社長が、実際の体験談を語ります。

講師：有限会社森田工産
前社長 森田 浩 氏



相談者の情報は秘密厳守いたします

専門家による無料個別相談

セミナー終了後、無料個別相談を実施します。
事業承継・M&Aに関する問題のご相談を承ります。

応募
締切

6月8日（金）

※先着順。定員となり次第締め切りとさせていただきます。

会場	日程	定員	受付開始	時間	場所	住所/TEL
土浦会場	平成30年6月15日(金)	50名様	13:30	14:00～16:30	国民宿舍水郷	土浦市大岩田255 029-823-1631

セミナーのお申し込みは下記ホームページよりお願いします。

<http://www.tsukubabank.co.jp/corporate/info/seminar/>

セミナーに
関する
お問い合わせ

(セミナー事務局)
筑波総研 コンサルティング部 担当：木村
[TEL] 029-829-7560 (代表)

講師略歴

株式会社日本M&Aセンター
営業本部 金融法人部
経営支援室長 笹 雄一郎 氏

1962年、東京都生まれ。一級建築士。
武蔵工業大学(現東京都市大学)建築学科卒業後、中堅ゼネコンに入社し現場施工管理を担当。1988年に実家の建設会社を承継。会社経営の経験を生かし、2000年から経営コンサルティングに従事、2012年に日本M&Aセンターへ入社。企業再生を中心として全国的に活動。その仕事ぶりが注目され、全国地方銀行協会、全国各地の商工会議所や金融機関での講演や、NHK教育テレビ、クローズアップ現代に出演するなど、講演・テレビ出演実績多数。

有限会社森田工産
前社長 森田 浩 氏

業歴30年以上、地場でも高い信頼を誇る鉄骨組立工事会社の2代目社長。
今後の社会情勢や建設業界のビジネス環境下での自社の成長に限界を感じ、M&Aで大手企業とパートナーシップを組むことを検討する。
現在も森田工産の常務として引き続き経営に携わる。

お申込は、下記〈申込書〉をご記入のうえ、FAXにてお申込ください。
もしくは、お取引店またはお近くの筑波銀行へお申込ください。

お申込先

筑波総研 コンサルティング部 行

FAX

029-856-6890

応募
締切

6月8日(金)

※先着順。定員となり次第締め切りとさせていただきます。

※ホームページからの申込も可能です。申込は以下のアドレスからお申込ください。
<http://www.tsukubabank.co.jp/corporate/info/seminar/>

会 社 名		業 種	
ご 住 所	〒	お 取 引 店	
ご参加者(1)	様	お 役 職	
ご参加者(2)	様	お 役 職	
電 話 番 号		メー ル ア ド レ ス	
個 別 相 談	希望する	希望しない	(どちらかを○でお困みください)

※本参加申込書にご記入いただきました情報は、筑波銀行並びに筑波総研、日本M&Aセンターが本セミナー開催に必要な範囲で適切に使用させていただき、本目的以外には使用いたしません。



会場：国民宿舎水郷

〒300-0835

茨城県土浦市大岩田255

029-823-1631

★最寄駅

JR常磐線 土浦駅

駅西口バスターミナル1番のりば 江戸崎行きバス乗車

～大岩田二区にて下車し徒歩10分

★お車でお越しの方

常磐自動車道 桜土浦ICより15分

常磐自動車道 土浦北ICより20分