

会 員 殿

茨城県土木施工管理技士会  
(一社) 茨城県建設業協会

令和元年度 現場代理人スキル・アップセミナー  
【施工マネジメント研修 2日間コース】の開催について  
(CPDS認定候補 14ユニット)

時下ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

さて、(一社) 茨城県建設業協会と茨城県土木施工管理技士会の共催による標記研修会を下記のとおり開催することといたしました。

ご多用中のことと存じますが、ご出席くださいますようお願い申し上げます。

つきましては、受講を希望される方は、別紙により当会業務課までFAXにてお申し込み下さい。なお、受付時にご本人様であることの確認をいたしますので、運転免許証等の身分証明書をご持参下さりますようお願い致します。

記

【つくば会場】

日 時： 令和2年1月29日(水)～30日(木) 9:00～17:00  
会 場： 筑波研修センター 2階第1研修室  
つくば市天久保1-13-5 TEL: 029-851-5152  
定 員： 50名(定員になり次第締め切ります。)

【水戸会場】

日 時： 令和2年2月18日(火)～19日(水) 9:00～17:00  
会 場： 茨城県建設技術研修センター 2階第1研修室  
水戸市青柳町4193 TEL: 029-228-3881  
定 員： 40名(定員になり次第締め切ります。)

■受講料 1名 10,000円

- 研修目的
- 現場のコストダウンの考え方と実践的なすすめ方を学びたい方
  - 総合評価施工計画を改めて見直したい方
  - マネジメントとは何かを知りたい方
  - リーダーシップのとり方・生かし方を習得したい方
  - 建設業のBCP(事業継続計画)の考え方・作り方を知りたい方
  - 他、別紙プログラムをご参照下さい。

■申込方法 別紙の参加申込書に必要事項を記入の上、FAXにて当会業務課までお申し込み下さい。  
お申し込み完了後、当会よりご請求書を発行・送付させていただきます。

■申込先・  
問合せ先 茨城県土木施工管理技士会(一般社団法人茨城県建設業協会業務課)  
TEL: 029-221-5126  
FAX: 029-225-1158

現場代理人スキル・アップセミナー  
【施工マネジメント研修 2日間コース】  
参 加 申 込 書

※受講を希望される会場の□内に○印を付けて下さい。

受講希望日	【つくば会場】 1/29 (水)・30 (木)	<input type="checkbox"/>	【水戸会場】 2/18 (火)・19 (水)	<input type="checkbox"/>
	会社名			
受講者名	氏 名		ふりがな	
住 所	〒			
T E L			F A X	

【申 込 先】  
茨城県土木施工管理技士会  
(一般社団法人茨城県建設業協会業務課) 宛  
T E L : 0 2 9 - 2 2 1 - 5 1 2 6  
F A X : 0 2 9 - 2 2 5 - 1 1 5 8

# “簡易な施工計画”のつくり方に活かす

## 現場代理人スキル・アップセミナー

### ■プログラム

1日目 9:00～17:00		
9:10～10:30	1.建設業界を担う 現場代理人の役割	(1) 現場代理人の資格とは (2) 現場代理人の役割 (3) ICT施工導入の狙い (4) リスクへの対応
10:40～12:00	2.現場代理人の マネジメントの基本と応用	(1) マネジメントとは、何をどうすることか (2) マネジメントの手法 (3) IE・VEに学ぶ マネジメント能力向上のために
12:00～13:00	<昼食休憩>	
13:00～15:00	3.建設現場の利益獲得	(1) 第1の利益～第3の利益 (2) 原価削減は永遠のテーマ (3) 私の現場のコスト診断
15:10～17:00	4.現場のコストダウン	(1) 工期短縮はコストダウンの第1歩 (2) コミュニケーションこそコストダウンの潤滑油 (3) 実行予算のつくり方・活かし方

2日目 9:00～17:00		
9:10～10:30	1.災害大国日本の 建設現場のBCP	(1) 災害大国日本の歴史 (2) 現場のBCP作成Point (3) その時現場代理人は
10:40～12:00	2.工事成績向上のポイント ～優良工事表彰 獲得のために～	(1) 工事成績評定点のしくみ (2) 工事成績への対応 (3) 85点を超えるために
12:00～13:00	<昼食休憩>	
13:00～15:00	3.現場代理人の リーダーシップ	(1) リーダーシップとは (2) リーダーに必要なこと (3) リーダーシップを発揮するために
15:10～17:00	4.現場代理人の コミュニケーション	(1) コミュニケーションは現場代理人の魔法の杖 (2) コミュニケーションの4方向 得意と苦手 (3) アンガーマネジメントを活用した コミュニケーション術